

# NEXT LEVEL EINKAUF

## Das Strategie-Feuerwerk in einem Tag



### BEGRENZTE PLÄTZE - JETZT HANDELN!

**Exklusiv für Teilnehmende:**  
Einblick & Sonderangebot für  
mein 2-Tages-Flaggschiffseminar  
Next Level Einkauf – Die 100.000 €  
Challenge in 100 Tagen

- ✓ Kosten mit Systemen und Präzision optimieren
- ✓ Lieferketten krisenfest machen
- ✓ KI im Einkauf verstehen und anwenden
- ✓ Verhandlungen endlich auf Augenhöhe führen

### Vier Schlüssel – Ein Ziel ➔ Ihr Durchbruch im Einkauf !

**NUR 77 € - MAXIMALER MEHRWERT!**

**29.01.2026 | ab 9 Uhr** **Stadthalle Balingen (Konferenzraum 1), Hirschberstraße 38, 72336 Balingen**

**ONLINE anmelden**

<https://forms.cloud.microsoft/r/ZwSR6UzFJG>

**E-MAIL**

[steffen.ettwein@se-consulting-ettwein.com](mailto:steffen.ettwein@se-consulting-ettwein.com)

**TELEFON**

+49 (0) 172 3163259

**QR-CODE**

Scannen Sie  
mit Ihrem Handy



# IHRE 4 MODULE FÜR SOFORTIGEN EINKAUFSERFOLG



## Verhandlungen auf Augenhöhe führen

- Rolle & Selbstverständnis des Einkaufs in Verhandlungen
- Macht, Hebel und Alternativen richtig nutzen
- Strukturierte Verhandlungsvorbereitung
- Klare Gesprächsführung & saubere Abschlüsse

Ergebnis: Verhandlungen werden geführt, nicht ertragen

## Künstliche Intelligenz in Einkauf verstehen und anwenden

- Grundverständnis von KI für den Einkauf
- Relevante Anwendungsfelder im Tagesgeschäft
- KI als Entscheidungs- und Analysehilfe
- Realistische Schritte zur Einführung

Ergebnis: KI wird genutzt nicht diskutiert!

## Resiliente Lieferketten durch Stabilität und Risikokompetenz

- Aktuelle Risiken in globalen Lieferketten
- Transparenz und Bewertung von Abhängigkeiten
- Strategien zur Erhöhung der Resilienz
- Rolle des Einkaufs im Risikomanagement

Ergebnis Lieferketten werden aktiv gemanagt, nicht reaktiv repariert!

## Kosten systematisch und präzise optimieren

- Kostenverständnis statt Preisfixierung
- Transparenz über Kostenstrukturen
- Zentrale Einsparhebel im Einkauf
- Nachhaltige Sicherung von Einsparungen

Ergebnis: Kosten werden gesteuert, nicht nur verhandelt!

# Ihre Transformation



VORHER

Operativer Abwickler

- Verhandlungen ertragen
- Preise verhandeln
- Risiken reparieren
- KI diskutieren

NACHHER

Strategischer Werttreiber

- Verhandlungen führen
- Kosten steuern
- Lieferketten managen
- KI nutzen



Vom operativen Abwickler zum strategischen Werttreiber